



MATÉRIEL MÉDICAL

# Skwazel veut offrir de la plus-value aux vétérinaires

Pour venir en aide aux vétérinaires confrontés à l'absence de matériel *ad hoc*, la start-up rennaise Skwazel décline pour le monde animal des solutions jusque-là conçues pour la santé humaine. Une manière pour les structures vétérinaires d'améliorer leur confort de travail et de développer des services.

**C'**est un marché si réduit qu'il intéresse peu les fabricants. Alors, les professionnels utilisent bon gré mal gré les instruments et outils de la médecine humaine souvent inadaptés à la médecine vétérinaire », constate Jean-Luc Chambrin, créateur de la start-up Skwazel ("aide" en breton), fondée en novembre 2015 à Cesson-Sévigné, à la périphérie de Rennes. Avec une ambition : venir en aide aux vétérinaires. « Parce que les besoins sont énormes et que l'émergence des nouvelles technologies permet aujourd'hui des avancées », justifie Jean-Luc Chambrin, au regard de 15 années passées dans des laboratoires, des coopératives et sociétés de distribution en santé animale. Il finalise, aujourd'hui, son premier produit avec la mise au point d'un monitoring sans fil postopératoire, signé Skwazel. Grâce à un harnais doté de capteurs, l'animal pourra être suivi en salle de réveil et, surtout, lors de son retour à domicile. Les données (pouls, respiration, température, déplacement, etc.) sont transmises par wifi sur l'ordinateur, la tablette ou le téléphone mobile du praticien, qui peut programmer et recevoir des alertes. « Sans que le propriétaire n'y ait accès », précise Jean-Luc Chambrin.

Jean-Luc Chambrin a créé la société Skwazel, dont l'objectif est de proposer aux vétérinaires du matériel médical utilisant les nouvelles technologies. Le premier dispositif, qui devrait être disponible courant 2016, est un harnais muni de capteurs permettant le suivi postopératoire de l'animal sur ordinateur, tablette et smartphone.

*C'est un outil de surveillance proactif pour libérer le vétérinaire qui travaille seul ou alléger les tâches des assistantes des cliniques. Il permettra notamment de proposer un suivi à domicile, voire des services supplémentaires à la clientèle et une plus-value aux professionnels. »*

## S'étendre à l'international

Adapté aux chiens, aux chats et aux chevaux, l'appareil devrait être disponible sur le marché au cours du second semestre 2016 pour moins de 500 €. « En France d'abord et très rapidement à l'étranger, dans les pays frontaliers de l'Hexagone et du Nord de l'Europe », esquisse le créateur de la start-up, qui entreprendra une levée de fonds de 200 000 à 300 000 € auprès de fonds d'amorçage et de *business angels* dans les prochains mois pour accompagner son développement à l'international. C'est là l'une des clés de la réussite du projet de Skwazel, dont la démarche

est soutenue par l'incubateur Emergyes de la technopole Rennes Atalante. Pour cette première phase, l'investissement atteindrait déjà près du million d'euros, financé par des prêts d'honneur et bancaires, des aides de Bpifrance.

## Des innovations à venir

Au-delà de ce premier équipement, Jean-Luc Chambrin a également noué des partenariats avec une dizaine de fabricants de matériels auprès desquels il intervient comme apporteur d'affaires. À l'instar de la start-up normande Bodycap, créatrice d'une gélule à ingérer pour mesurer en continu les performances des sportifs de haut niveau. Déclinée

**Grâce à un harnais doté de capteurs, l'animal pourra être suivi en salle de réveil et, surtout, lors de son retour à domicile.**

dans une version "croquette", celle-ci peut être ingérée par un chien pour surveiller sa température. Skwazel s'est ainsi rapprochée de Nanolike pour la mise au point d'un traceur permettant de qualifier la température d'un frigo pour le suivi de médicaments, de NG Biotech pour développer une nouvelle génération de tests rapides pour la détection de virus, hormones, bactéries, antibiotiques, dont les données peuvent être transmises à distance, ou encore d'Oscadi, qui vient de mettre au point un échographe utilisable sur des écrans partagés à distance.

La gamme s'étoffe encore avec une seringue "un clic-une dose", dédiée aux chirurgiens, des stents trachéaux pour les chiens, un holter permettant des contrôles cardiaques en moins d'une minute, etc. Skwazel restera, en revanche, plus discret sur ses perspectives de chiffre d'affaires. ●

FRÉDÉRIC THUAL



© JEAN-LUC CHAMBRIN